



powered by Intel® mit skalierbaren
Intel® Xeon® Prozessoren

Welche Vorteile hat eine Partnerschaft mit der Lenovo Infrastructure Solutions Group (ISG)?

95%

der ISG-Verkäufe
werden über unsere
Partner abgewickelt

Der Channel hat Priorität. Immer.

Lenovo mag die weltweite Nr. 1 der Anbieter von intelligenten Infrastrukturlösungen sein, aber ohne unsere Partner wären wir gar nichts. Ganze 95% unserer Verkäufe in der EMEA-Region werden über unsere Channel-Partner abgewickelt. Ihr Erfolg liegt daher auch in unserem ureigenen Interesse. Mit der fortwährenden Optimierung unsere Channel-Tools und -Ressourcen möchten wir Ihnen dabei helfen, den Bedürfnissen Ihrer Kunden noch besser gerecht zu werden.

Als Lenovo Business Partner haben Sie die Möglichkeit, die Infrastrukturanforderungen Ihrer Kunden mit unseren intelligenten Infrastrukturlösungen basierend auf skalierbaren Intel® Xeon® Prozessoren bestmöglich zu erfüllen. Zudem können Sie im Rahmen von verschiedenen Lenovo-Partner-Programmen Prämien sammeln, mit denen wir Ihre Vertriebsleistungen würdigen. Gleichzeitig bieten wir Ihren Mitarbeitern die Chance, ihre Kompetenzen auf unserer kostenlosen Lernplattform weiterzuentwickeln, um noch höhere Umsätze und Gewinne zu erzielen. Dazu kommen noch unsere exklusiven Aktionsangebote, die ausschließlich für unsere Partner gelten.

Alles, was wir tun, zielt darauf ab, Ihre Produktivität und Ihren Gewinn auf das höchstmögliche Niveau zu bringen.

Wenn Sie mehr darüber erfahren möchten, was Sie als Lenovo Business Partner erwartet, lesen Sie einfach weiter oder schreiben Sie uns eine E-Mail an EMEA_ISG_Inside_Sales_Team@lenovo.com



Nr. 1 in puncto Serverzuverlässigkeit seit 8 Jahren*



Globale Nr. 1 der Anbieter von Supercomputern



Nr. 3 auf der Liste der wichtigsten High-Tech-Lieferketten von Gartner**



Spitzenplatzierung von Produkten und Dienstleistungen in 196 globalen Benchmarks und tiefgehende Optimierungsexpertise



powered by Intel® mit skalierbaren Intel® Xeon® Prozessoren

Intelligente Infrastrukturlösungen

Unser ständig wachsendes Portfolio von Lösungen basierend auf skalierbaren Intel® Xeon® Prozessoren bedient das Datacenter vom Edge bis zur Cloud mit offenen, modularen Technologien, die sich leicht anpassen und schnell skalieren lassen.

Alles, was Ihre Kunden benötigen, aus einer Hand:

Server

Die Lenovo ThinkSystem-Server setzen neue Maßstäbe im Hinblick auf Speicherdichte und Konnektivität und bilden somit eine ideale Plattform für das Hosting von Private und Public Clouds, Virtualisierung und mehr.

Storage

Lenovo bietet Unternehmen eine breite Palette von Speicherlösungen an, die den ständig steigenden Kapazitätsanforderungen gerecht werden, die Budgetgrenzen einhalten und die Verfügbarkeit von Daten sicherstellen.

Lösungen

Mit den ganzheitlichen Lösungen von Lenovo können Sie die Bereitstellung von Cloud-Services beschleunigen, verwertbare Insights aus Ihren Daten ziehen und die Geschäftsergebnisse verbessern.

Softwaredefinierte Infrastrukturen

Von einem einfach softwaredefinierten Rechenzentrum bis hin zu komplexen Cloud-Lösungen bietet Lenovo verschiedenste Ansätze, um den individuellen Bedürfnissen Ihrer Kunden optimal gerecht zu werden.

Services

Mit einem umfangreichen Serviceangebot unterstützt Lenovo Unternehmen während des gesamten Lebenszyklus von IT-Ressourcen – ob Planung, Umsetzung, Bereitstellung, Support, Optimierung, Entsorgung oder Wiederverwertung.

Infrastructure-as-a-Service

Vom Rechenzentrum bis hin zum Endgerät – im Rahmen des neuen TruScale-Portfolios bietet Lenovo eine ganze Reihe von IT-Lösungen in „As-a-Service“-Form an, sodass Kunden nur für das bezahlen, was sie auch wirklich nutzen.

Software

Durch die enge Zusammenarbeit mit führenden Softwareanbietern kombinieren wir die Vorteile ihrer Infrastruktursoftware mit der hohen Zuverlässigkeit und Leistungsfähigkeit unserer ThinkSystem- und ThinkAgile-Server.

Detailliertere Informationen finden Sie in unserer Portfolioübersicht.

Herunterladen →

Unterstützen Sie uns dabei, intelligentere Technologien für alle zugänglich zu machen und so Kunden unterschiedlichster Größe aus verschiedensten Bereichen – ob Einzelhandel, Fertigung, Smart Cities, Gesundheit oder Finanzen – den Weg für eine erfolgreiche Zukunft zu ebnen. Werden Sie noch heute Lenovo ISG-Partner.

Lenovo

Die wichtigsten Vorteile

Profitieren Sie von **höheren Gewinnen** beim Verkauf von intelligenten Infrastrukturlösungen von Lenovo mit Intel®-Technologie.

Genießen Sie **oberste Priorität**, um immer bereit für die neusten Entwicklungen zu sein und Kundenbedürfnisse optimal zu bedienen.

Bieten Sie Ihren Kunden durchgängige Lieferkettensicherheit dank **Trusted Supplier Programm** mit vollständiger Dokumentation und Auditierbarkeit.

Versorgen Sie Unternehmen unterschiedlichster Art und Größe mit **skalierbaren Lösungen**.

Verlassen Sie sich als **Partner eines preisgekrönten** HPC- und Infrastrukturrexperten auf eine hohe Wertschöpfung und Leistungsfähigkeit bei jeder Bereitstellung.

Bieten Sie Ihren Kunden mit **Open-Choice-Softwarelösungen** höchste Flexibilität bei der Auswahl der Software.

Gewährleisten Sie durch **nachhaltige Geschäftspraktiken** eine gute Balance zwischen Rechenleistung und gesellschaftlicher Verantwortung.

Freie Softwarewahl

Die Anbieterunabhängigkeit ist für viele Kunden ein wichtiges Anliegen. Lenovo verfolgt daher aus Überzeugung einen Open-Choice-Ansatz. Alle unsere Lösungen sind darauf ausgelegt, sich nahtlos in die – sowohl bestehenden als auch zukünftigen – Infrastrukturen Ihrer Kunden einzufügen. Keine Implementierungsprobleme, keine Anbieterabhängigkeiten, keine strategischen Einschränkungen, keine Sorgen.

Um zu gewährleisten, dass alle unsere Lösungen für die Verwendung in Kombination mit den beim Kunden eingesetzten Systemen konzipiert, getestet und zertifiziert sind, arbeitet Lenovo mit führenden Softwareanbietern zusammen. Bei jeder Lenovo-Lösung, die Sie verkaufen, können Sie sich sicher sein, dass diese eine hohe Leistung, Skalierbarkeit und Kosteneffizienz bietet.



powered by Intel® mit skalierbaren Intel® Xeon® Prozessoren

Mehr erfahren

NR. 1

Seit 8 Jahren in Folge belegt Lenovo den 1. Platz bei der Serverzuverlässigkeit. Auch unter den Anbietern von Supercomputern sind wir die Nr. 1. Und alle unsere Mainstream-Server-Hardware-Plattformen bieten standardmäßig eine Verfügbarkeit von 99,9999%.

Wir genießen Vertrauen – sowohl intern als auch extern.



Supply Chain Top 25
von Gartner 2023



vmware
Partner Innovation Award
Global Winner 2021

NUTANIX

vmware

Microsoft

veeam

SUSE

Red Hat

... und viele mehr.

Lenovo

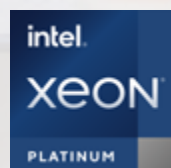
Der Erfolg Ihrer Kunden kommt uns allen zugute

Von herkömmlicher Datenverarbeitung in Kleinbetrieben bis hin zu innovativen HPC-Anwendungen – mit den intelligenten Infrastrukturlösungen von Lenovo profitieren Kunden jeglicher Art von bewährter Leistung und Zuverlässigkeit. Bei uns können Sie nicht nur aus einer umfassenden Palette von Hardware- und Softwarelösungen auswählen, sondern diese auch durch professionelle Services ergänzen, um überzeugende Angebote zu schaffen.

Dank unserer engen Zusammenarbeit mit führenden Softwareanbietern sind Sie in der Lage, bestehenden und potenziellen Kunden branchenvalidierte Lösungen anzubieten. Unsere Plattformen sind offen, zuverlässig und sicher und fügen sich nahtlos in bestehende Systeme und Infrastrukturen ein. Dies sorgt für einen besonders hohen ROI.

Unser Premium-Portfolio basiert auf Produkten mit skalierbaren Intel® Xeon® Prozessoren und umfasst:

- **Ganzheitliche Lösungen:** Für die anspruchsvollsten Workloads – HPC, KI und Analytics, IoT/Edge (5G), Cloud, Big-Data-Analysen, ERP, Client-Virtualisierung und geschäftskritische Anwendungen
- **Server:** Rack, Blade, Tower – unterschiedliche Bauformen und Spezifikationen für maximale Rechendichte
- **Storage:** SAN-, DAS- und Archivierungsoptionen für die verschiedensten Datenzwecke und betrieblichen Prioritäten
- **Softwaredefinierte Infrastrukturen:** Eine umfassende Palette von Lösungen für komponierbare Architekturen und Cloud-Betrieb, darunter: ThinkAgile CP Reihe, ThinkAgile SX für Microsoft Azure Stack, ThinkAgile MX Certified Node, ThinkAgile HX Reihe, ThinkAgile HX Lösung für SAP HANA, ThinkAgile HX Certified Nodes, ThinkAgile VX Reihe und ThinkAgile VX Certified Nodes
- **Services:** Ein Portfolio von Expertenservices zur Unterstützung während des gesamten Lebenszyklus der IT-Investitionen Ihrer Kunden



powered by Intel® mit skalierbaren Intel® Xeon® Prozessoren

Das gesamte Portfolio entdecken

Die ThinkSystem und ThinkAgile Produktreihen sind unkompliziert und anpassungsfähig und bieten End-to-End-Rechenzentrumslösungen für jede Kundenanforderung.

ThinkSystem

Das Grundsortiment an Server-, Storage- und Networking-Produkten von Lenovo



ThinkAgile

Erweitern Sie die ThinkSystem Produktpalette mit ThinkAgile, softwaredefinierten kompatiblen Infrastrukturlösungen.



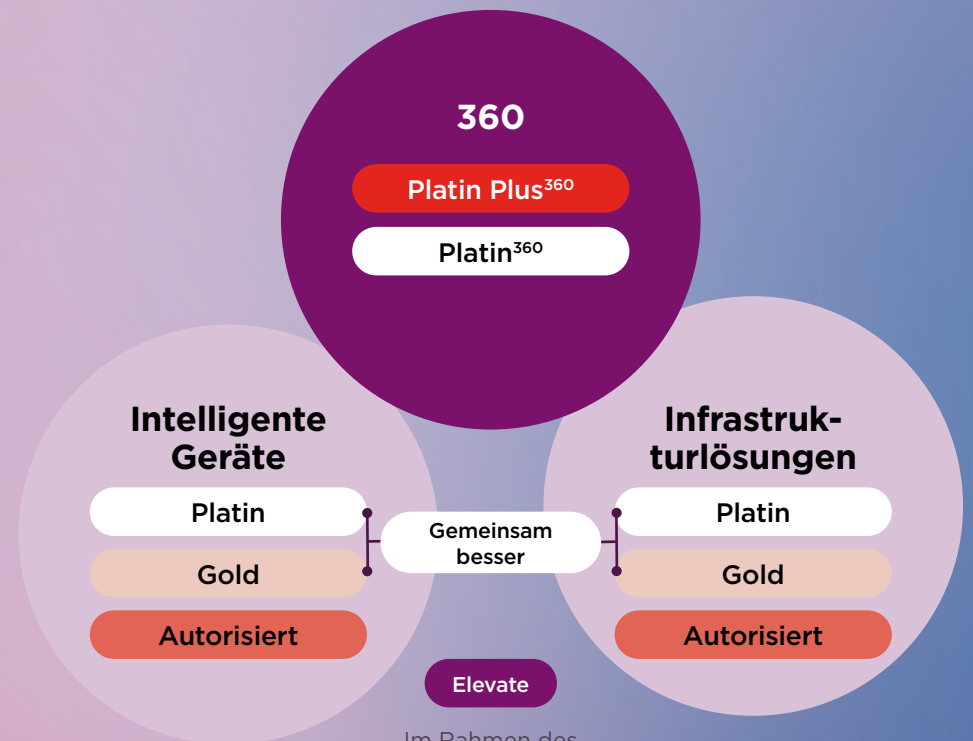
Mit ThinkSystem und ThinkAgile bietet Lenovo validierte und bewährte Lösungen für allen möglichen Workloads. Und da wir das 8. Jahr in Folge als führender x86-Anbieter in puncto Kundenzufriedenheit ausgezeichnet wurden, können Sie sich sicher sein, dass Ihre Kunden an den Lösungen von Lenovo nichts auszusetzen haben werden.

Eine Partnerschaft, die sich auszahlt

Lenovo 360 - Status-Struktur und Programme

Maximieren Sie beim Verkauf unseres Premium-Portfolios mit skalierbaren Intel® Xeon® Prozessoren Ihre Produktivität und schaffen Sie neue Gewinnpools. Mithilfe unserer agilen, auf Echtzeit-Daten gestützten Sales-Tools und unserer Incentive-Programme für Partner sind Sie in der Lage, schneller und effizienter zu arbeiten. Vom ersten Tag an können Sie neue Leads generieren und sich attraktive Margen und Prämien sichern.

Absolvieren Sie Zertifizierungen, um Ihre Kompetenzen zu erweitern, verbessern Sie Ihren Status und steigern Sie Ihre Ertragskraft. Das LEAP-Bonussystem (Learn, Earn & Profit) bietet Ihnen weitere finanzielle Anreize, Ihre Qualifikationen durch die Teilnahme an unseren Webinaren, Online-Schulungen und Veranstaltungen auszubauen.



Im Rahmen des Elevate-Programms erhalten autorisierte Lenovo Business Partner Cash-Rabatte.



Cüneyt Aydogmus

Head of Vendor Integrated Product Management Infrastructure, Bechtle Logistik & Service GmbH



Bechtle und Lenovo können bereits auf eine langjährige vertrauensvolle und erfolgreiche Kooperation im Rahmen des Lenovo ISG-Channels zurückblicken.

Mittlerweile hat sich aus der Zusammenarbeit eine strategische Partnerschaft entwickelt. Diese ist in einem vertraglich verankerten langfristig angelegten Wachstumsplan dokumentiert. Unser Fokus liegt dabei darauf, dass IT-Architekten die ThinkSystem- und Think Agile-Rechenzentrumslösungen von Lenovo bei unseren zahlreichen mittelgroßen und großen Kunden erfolgreich einführen. Die hohen Wachstumsraten der vergangenen Jahre zeugen von dem Erfolg dieser Strategie.



powered by Intel® mit skalierbaren Intel® Xeon® Prozessoren

Mehr über die Möglichkeiten mit Elevate erfahren

Möchten Sie mehr über die Lösungen von Lenovo ISG erfahren?

Nehmen Sie noch heute Kontakt mit Ihrem Lenovo Partner Account Manager oder einem unserer Channel Inside Sales Representatives auf.

Jetzt kontaktieren

Tools für eine hohe Wettbewerbsfähigkeit – heute und in Zukunft

Lenovo Partner Hub:

Sichern Sie sich einen zentralen Zugang zu dem Wissen, der Expertise und den Ressourcen, die Sie benötigen, um Ihre Kunden auf dem Weg zu der richtigen Lösung für ihre IT-Projekte kompetent zu begleiten.

- Verstehen, wie Produkte und Lösungen von Lenovo mit skalierbaren Intel® Xeon® Prozessoren richtig verkauft werden
- Erfassen Sie Ihren Programmstatus und ihre bereits verdienten Rabatte
- Erfassen Sie Ihre Verkaufsleistung in Echtzeit
- Nutzen Sie datengestützte Insights, um Ihre Vertriebsmethoden zu fokussieren und zu optimieren.
- Finden Sie die optimale Lösung, die Sie brauchen, im kompletten Lenovo Produktkatalog

lenovopartnerhub.com

Lenovo Bid Platform:

Arbeiten Sie effizienter und schneller mit unserem neuen datengesteuerten Echtzeit-Preismodul. Erstellen Sie schnell und einfach Angebote, die auf die Kundenanforderungen zugeschnitten sind.

- Zugang zu Leads (qualifizierte potenzielle Kunden, die zu Ihren spezifischen Fähigkeiten passen)
- Zugriff auf den vollständigen Produktkatalog mit einfachen, verkaufsfreundlichen Beschreibungen, Upselling-Empfehlungen und Konfigurationstools
- Nutzen von Deal Registration und Deal Protection für eine höhere Flexibilität und Transparenz bei gleichzeitigem Schutz Ihrer Gewinnmöglichkeiten

lbp.lenovo.com

Data Center Solution Configurator

Nutzen Sie den benutzerfreundlichen, webbasierten Hardwarekonfigurator DCSC, um vorkonfigurierte Hardwaresysteme zusammenzustellen und zu validieren oder kundenspezifische Varianten zu konfigurieren

- Suchen und finden Sie beliebige Produkte aus dem Data Center-Portfolio von Lenovo schnell und bequem
- Passen Sie Standardmodelle an und konfigurieren Sie diese, oder verwenden Sie erweiterte Infrastruktur-Tools wie den Rack Builder.
- Identifizieren Sie kompatible Dienste und Teilenummern
- Finden Sie Systemteile und erhalten Sie Lieferkettendaten in Echtzeit

dcsc.lenovo.com



powered by Intel® mit skalierbaren Intel® Xeon® Prozessoren

Lenovo

Noch heute Partner werden. Schon morgen profitieren.

Als Partner können Sie an einer ganzen Reihe von Bonus- und Incentive-Programmen teilnehmen:

- 1** **Lenovo's Top Choice** – Das Top Choice-Produktportfolio von Lenovo bietet erstklassige, sofort betriebsbereite Rechenzentrumslösungen für KMUs.
Erstklassige Rechenzentrumslösungen basierend auf skalierbaren Intel® Xeon® Prozessoren, mit denen auch KMUs von höchster x86-Serverzuverlässigkeit und herausragender Zufriedenheit profitieren, werden in diesem Rahmen zu besonders attraktiven Preisen angeboten. Top Choice ist somit die einfachste und schnellste Möglichkeit, den Vertrieb anzukurbeln und die Kosten zu senken.
Mehr erfahren: www.lenovotopchoice.com
- 2** **Lenovo Expert Achievers Program (LEAP)** – Prämien sichern durch Verkauf und Weiterbildung. LEAP bietet Ihren Vertriebs- und Technikteams eine breite Palette von finanziellen Vorteilen, Schulungen, Ressourcen und Supportangeboten, um Kompetenzen auszubauen, Umsätze zu steigern und die Geschäfte anzukurbeln.
Mehr erfahren: www.lenovoleap.com
- 3** **Demonstration, Development and Evaluation (DDE)** – Mit dem DDE-Programm eröffnet Lenovo Ihnen verschiedene Möglichkeiten, Ihre Vertriebs- und Marketingaktivitäten mit praktischen Produktdemonstrationen und mehr zu optimieren. Erhalten Sie satte Rabatte für die aktuellen Server- und Storage-Produkte – mit mindestens 50% Preisnachlass beim Kauf von ThinkSystem- und ThinkAgile-Lösungen sowie dazugehörigen Optionen. Nach 6 Monaten können Sie diese wiederverkaufen und so Ihre Umsätze erhöhen und die Gesamtkosten senken.
Mehr erfahren [Kontakt: partner@lenovo.com](mailto:partner@lenovo.com)
- 4** **Asset Recovery Services (ARS)** – Mit ARS können Ihre Kunden von weniger Elektroschrott, einem geminderten Risiko und einer gewinnbringenden Verwertung profitieren. ARS ist eine zertifizierte, umweltfreundliche Cashback-Lösung für die Entsorgung von IT-Ausrüstung unterschiedlicher Anbieter. Bieten Sie Ihren Kunden Lenovo ARS an und erschließen Sie neue Umsatzquellen:
Mehr erfahren



powered by Intel® mit skalierbaren
Intel® Xeon® Prozessoren

24/7

KOSTENLOSER
Zugang zu
vertrieblicher
Weiterbildung

Optimieren Sie Ihre Verkaufskompetenzen

Partner Learning Platform

Werden Sie mit unserer kostenlosen Partner Learning Platform zum Experten für die neusten Lösungen und Services von Lenovo. Sie finden dort sämtliche erforderlichen Lern- und Sales-Enablement-Tools, um sich ein umfassendes Produktwissen anzueignen. Der Zugriff ist jederzeit und von jedem beliebigen Standort aus möglich.

- Präsenzs Schulungen
- Onlineschulungen mit Kursleitern
- Selbstständiges Lernen
- Digitale Abzeichen und Zertifizierungen als Nachweis der Qualifikation und Mittel zur Vertrauensbildung

Hier erfahren Sie mehr über die aktuellsten Promos und Vorteile für Partner der Lenovo Infrastructure Solutions Group.

*<https://www.lenovo.com/us/en/resources/data-center-solutions/analyst-reports/itic-global-server-hardware-server-os-reliability-2021-2022-winter-update/>

**<https://www.gartner.com/en/newsroom/press-releases/2022-05-26-gartner-announces-rankings-of-the-2022-global-supply-chain-top-25>

Marken: Lenovo, das Lenovo-Logo, System x, ThinkServer, ThinkSystem und ThinkAgile sind Marken oder eingetragene Marken von Lenovo. Andere Produkt- und Servicennamen können Marken oder Dienstleistungsmarken von anderen Unternehmen sein. Die Promotion ist möglicherweise nicht in allen Ländern verfügbar. Bitte wenden Sie sich an Ihren Vertriebspartner vor Ort oder an Ihren Ansprechpartner bei Lenovo, um weitere Informationen zu erhalten. Ultrabook, Celeron, Celeron Inside, Core Inside, Intel, Intel Logo, Intel Atom, Intel Atom Inside, Intel Core, Intel Inside, Intel Inside Logo, Intel vPro, Itanium, Itanium Inside, Pentium, Pentium Inside, vPro Inside, Xeon, Xeon Phi, Xeon Inside und Intel Optane sind in den USA und/oder anderen Ländern Marken der Intel Corporation oder deren Tochterunternehmen.

© 2022 Lenovo. Alle Rechte vorbehalten.

Lenovo