



conçu autour des processeurs  
Intel® Xeon® Scalable

# Pourquoi devenir partenaire de Lenovo Infrastructure Solutions Group ?

**95 %**  
des ventes d'ISG  
se déroulent par  
l'intermédiaire de  
nos partenaires

# Priorité à nos partenaires de distribution. Toujours.

Lenovo est peut-être le premier fournisseur mondial d'infrastructures intelligentes, mais sans vous, nos partenaires, nous ne sommes rien. D'ailleurs, 95 % de nos ventes dans la région EMEA se déroulent par l'intermédiaire de partenaires de distribution ; c'est pourquoi votre réussite nous tient profondément à cœur. Nous investissons continuellement dans l'optimisation de nos outils et ressources de distribution, afin de vous permettre de mieux servir vos clients.

En tant qu'entreprise Lenovo Business Partner de confiance, vous avez accès au portefeuille Smart Infrastructure Solutions ; conçu autour des processeurs Intel® Xeon® Scalable, il permet de répondre aux besoins d'infrastructure de vos clients. Vous serez également invité à participer à une série d'initiatives Lenovo Partner Programs, et pourrez recevoir des récompenses en fonction de vos performances. Dans le même temps, votre équipe peut profiter de notre plateforme de formation gratuite pour améliorer ses compétences avec, afin de dynamiser les ventes et la rentabilité de votre entreprise ; et à cela s'ajoutent des offres promotionnelles exclusives, réservées à nos partenaires.

Toutes nos initiatives sont élaborées pour maximiser votre productivité et vos profits.

Poursuivez votre lecture pour découvrir ce qui vous attend, en tant qu'entreprise Lenovo Business Partner, ou envoyez-nous un e-mail à l'adresse [EMEA\\_ISG\\_Inside\\_Sales\\_Team@lenovo.com](mailto:EMEA_ISG_Inside_Sales_Team@lenovo.com)



**N° 1 sur la fiabilité des serveurs depuis 8 années consécutives\***



**1er fournisseur mondial de supercalculateurs**



**3e meilleure chaîne d'approvisionnement de haute technologie selon Gartner\*\***



**Des produits et des services ultra-performants, détenant 196 indices mondiaux, et une expertise approfondie en matière d'optimisation**



conçu autour des processeurs Intel® Xeon® Scalable

## Smart Infrastructure Solutions

Notre portefeuille continuellement croissant de solutions conçues autour de la famille de processeurs Intel® Xeon® Scalable couvre les datacenters de la périphérie jusqu'au Cloud, en proposant des technologies ouvertes et modulaires, conçues pour s'adapter facilement et évoluer rapidement.

Tout ce dont vos clients ont besoin, dans un seul endroit. Faites votre choix parmi les offres suivantes :

### Serveurs

Offrant des niveaux inégalés de densité de stockage et de connectivité, les serveurs Lenovo ThinkSystem constituent la plateforme idéale pour l'hébergement de Clouds privés et publics, la virtualisation et bien davantage.

### Stockage

Lenovo propose une vaste gamme de systèmes de stockage pour grandes entreprises, capables de répondre à leurs besoins croissants, de s'adapter à leurs budgets existants et d'assurer la disponibilité et l'actualité des données.

### Solutions

Accélérez la mise en œuvre des services de Cloud, extrayez des connaissances de vos données et améliorez vos résultats opérationnels avec le portefeuille Lenovo Engineered Solutions.

### Infrastructure définie par logiciel

Du plus simple des datacenters définis par logiciel aux solutions Cloud les plus complexes, Lenovo propose différentes approches adaptées aux besoins de tous vos clients.

### Services

Lenovo propose un portefeuille complet de services prenant en charge chaque étape du cycle de vie complet des ressources informatiques : planification, exécution, déploiement, prise en charge, optimisation, fin de vie.

### L'approche « Infrastructure as a Service »

Du datacenter au smartphone, Lenovo propose un portefeuille complet de solutions informatiques sous l'égide des nouvelles solutions « en tant que service » TruScale, permettant aux clients de payer uniquement pour ce qu'ils consomment.

### Logiciels

Nous travaillons en partenariat avec d'éminents éditeurs de logiciels afin d'associer la puissance de leurs logiciels d'infrastructure à celle de nos serveurs ThinkSystem et ThinkAgile, fiables et performants.

Consultez le guide de notre portefeuille pour plus de détails.

**Télécharger →**

Aidez-nous à proposer des technologies plus intelligentes pour tous, capables de soutenir les clients de toute taille dans les secteurs de la vente au détail, de la fabrication, des villes intelligentes, de la santé, de la finance – et au-delà, de les aider à exceller et accélérer vers l'avenir. Devenez partenaire de Lenovo ISG aujourd'hui.

Lenovo

## Avantages essentiels

Obtenez **davantage** en vendant les solutions Lenovo Smarter Infrastructure, conçues autour des processeurs Intel®

**Vous êtes toujours notre priorité**, et vous êtes donc toujours prêt pour les prochains événements – et vos clients sont toujours gagnants

**Programme de fournisseurs de confiance** – un programme de chaîne d'approvisionnement documenté et contrôlable garantissant à vos clients l'assurance d'une sécurité de bout en bout

**Des solutions évolutives** pour toutes les organisations

Travaillez en **partenariat avec un spécialiste primé** des solutions de calcul HPC et des infrastructures, générant de la valeur et des performances à chaque déploiement

Des solutions logicielles **ouvertes** offrent une flexibilité maximale à vos clients

**Les pratiques opérationnelles durables** allient puissance de traitement et responsabilité sociale

## Libre choix des logiciels

L'enfermement propriétaire est une préoccupation légitime des clients ; c'est pourquoi Lenovo est fier de leur proposer un choix ouvert. Toutes nos solutions sont conçues pour s'intégrer de manière transparente au reste de l'infrastructure de vos clients, actuelle ou future. Pas d'incidents lors du déploiement, pas d'enfermement propriétaire, pas de restrictions stratégiques – pas de préoccupations.

Lenovo travaille en partenariat avec d'éminents éditeurs de logiciels afin de garantir que toutes nos solutions sont conçues, testées et certifiées pour être utilisées avec les systèmes sur lesquels comptent vos clients. Toutes les solutions Lenovo que vous vendez ont fait leurs preuves, et offrent des performances, une évolutivité et une rentabilité élevées.



conçu autour des processeurs Intel® Xeon® Scalable

[En savoir plus](#)

#1

Lenovo est classé numéro 1 sur la fiabilité de ses serveurs depuis huit années consécutives. Nous sommes également le premier fournisseur de superordinateurs, et toutes nos plateformes de serveurs grand public offrent par défaut une disponibilité de 99,9999 %.

## Des solutions de confiance, à l'intérieur comme à l'extérieur.



NUTANIX™

vmware

Microsoft

veeam

SUSE

Red Hat

...et bien d'autres.

Lenovo

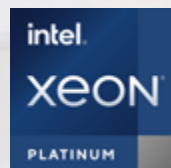
# Lorsque vos clients réussissent, nous y gagnons tous

Des flux de données de petites entreprises aux applications HPC les plus innovantes, les solutions Smart Infrastructure de Lenovo offrent à vos clients une fiabilité et des performances éprouvées. Nous proposons une gamme complète de solutions matérielles et logicielles, ainsi qu'une suite de services conçue pour compléter vos offres.

Nos partenariats avec d'éminents éditeurs de logiciels vous permettent de proposer à vos clients actuels et potentiels des solutions validées par l'industrie. Nos plateformes sont ouvertes, fiables et sécurisées, et s'intègrent avec fluidité aux systèmes et infrastructures existants, afin d'offrir un retour sur investissement maximal.

Conçu autour de la famille de processeurs Intel® Xeon® Scalable, notre portefeuille d'offres haut de gamme inclut :

- **Des solutions d'ingénierie** : dédiées aux charges de travail les plus exigeantes - calcul haute performance (HPC), IA, IoT/Edge (5G), Cloud, Big Data et données analytiques, ERP, virtualisation de clients et applications vitales pour entreprises
- **Des serveurs** : rack, lame, tour - un choix de facteurs de forme et de spécifications permettant de maximiser la densité informatique
- **Des solutions de stockage** : des offres SAN, DAS et de systèmes d'archivage conçues pour répondre à tous les scénarios d'utilisation et priorités opérationnelles en matière de données
- **Des infrastructures définies par logiciel** : une suite complète de solutions dédiées aux architectures composables et aux opérations Cloud, incluant les systèmes suivants : ThinkAgile CP Series, ThinkAgile SX pour Microsoft Azure Stack, nœud certifié ThinkAgile MX, ThinkAgile HX Series, ThinkAgile HX Solution pour SAP HANA, nœuds certifiés ThinkAgile HX, ThinkAgile VX Series et nœuds certifiés ThinkAgile VX
- **Services** : un portefeuille de services spécialisés conçus pour soutenir le cycle de vie intégral des investissements informatiques de vos clients



conçu autour des processeurs  
Intel® Xeon® Scalable

Consultez notre portefeuille intégral

Simple et adaptables, les portefeuilles de produits ThinkSystem et ThinkAgile proposent des solutions exhaustives pour datacenters, conçues pour répondre à tous les besoins des clients..

## ThinkSystem

La gamme essentielle de Lenovo pour les serveurs, les systèmes de stockage et de connectivité réseau.



## ThinkAgile

Étendez la gamme ThinkSystem avec ThinkAgile, des solutions d'infrastructure composable définie par logiciel.



ThinkSystem et ThinkAgile proposent des solutions validées et éprouvées pour chaque charge de travail. Et puisque Lenovo vient d'être nommé meilleur fournisseur de serveurs x86 en termes de satisfaction clientèle pour la huitième année consécutive, vous savez que vos clients seront satisfaits des solutions Lenovo.

# Un partenariat qui vous rapporte

## Niveaux et programmes Lenovo 360

Maximisez votre productivité en vendant notre portefeuille de produits haut de gamme conçus autour des processeurs Intel® Xeon® Scalable, et créez de nouvelles sources de profits. Nos outils de vente agiles, en temps réel, orientés données, ainsi que nos programmes incitatifs pour partenaires vous aident à travailler plus intelligemment et plus rapidement. Dès le premier jour, vous commencerez à acquérir de nouveaux clients potentiels et à remporter des marges et des primes viables.

Obtenez des certifications afin de renforcer vos compétences, accroître votre niveau et augmenter votre potentiel de rémunération. Le système de récompenses LEAP (Learn, Earn & Profit) propose des offres incitatives supplémentaires, vous invitant à améliorer vos connaissances au travers de nos webinaires, nos formations en ligne et nos événements.



Le programme Elevate récompense les entreprises partenaires commerciales agréées de Lenovo avec des remises différées en espèces.



**Cüneyt Aydogmus**

Responsable Lenovo Vendor Integrated Product Management, Bechtle Logistik & Service GmbH, Allemagne



Chez Bechtle, nous entretenons une relation de confiance durable et bénéfique avec le réseau de distribution de Lenovo ISG.

Notre collaboration a abouti à un partenariat stratégique, documenté dans un plan de croissance contractualisé à long terme. Celui-ci nous permet de prioriser les architectes informatiques, afin de placer avec succès les solutions Lenovo Data Center ThinkSystem et ThinkAgile chez nos nombreux clients moyennes et grandes entreprises. Les taux de croissance élevés au cours de ces dernières années confirment le succès de cette stratégie.



conçu autour des processeurs Intel® Xeon® Scalable

Découvrez comment gagner davantage avec Elevate

# Vous souhaitez en savoir plus sur l'offre Lenovo ISG Solutions ?

Contactez dès aujourd'hui votre responsable de compte partenaire Lenovo ou l'un de nos représentants Channel Inside Sales.

**Contactez-nous maintenant**

## Des outils pour devancer vos concurrents et conserver votre avance

### Lenovo Partner Hub :

Toutes les connaissances, l'expertise et les ressources indispensables pour guider vos clients vers les solutions adaptées à leurs projets informatiques.

- Comprenez comment vendre les produits et solutions Lenovo conçus autour des processeurs Intel® Xeon® Scalable
- Suivez votre statut dans le programme et faites valider les remises que vous avez obtenues
- Suivez vos performances de vente en temps réel
- Utilisez les connaissances issues des données pour affiner et améliorer vos techniques de vente
- Identifiez précisément la solution recherchée en consultant le catalogue complet de produits Lenovo

[lenovopartnerhub.com](http://lenovopartnerhub.com)

### Lenovo Bid Platform :

Travaillez plus intelligemment et plus rapidement avec notre nouveau moteur de tarification en temps réel, orienté données. Générez instantanément des devis correspondant aux besoins de vos clients.

- Accédez à des contacts potentiels assignés ; des clients potentiels qualifiés, adaptés à vos capacités spécifiques
- Un catalogue complet de produits proposant des descriptions simplifiées, facilitant les ventes, des recommandations de montée en gamme et des outils de configuration
- Les fonctionnalités d'enregistrement et de protection des transactions offrent davantage de flexibilité et de transparence, tout en garantissant la protection de vos opportunités de gains

[lbp.lenovo.com](http://lbp.lenovo.com)

### Data Center Solution Configurator

Concevez et validez des systèmes matériels préconfigurés ou configurés à la commande avec l'outil web simple d'utilisation DCSC Hardware Configurator.

- Recherchez et parcourez rapidement tous les produits du portefeuille Lenovo Data Center
- Personnalisez et configurez des modèles standard ou utilisez des outils d'infrastructure avancés tels que Rack Builder
- Identifiez les services et numéros de référence compatibles
- Trouvez des références système et obtenez des données en temps réel sur la chaîne d'approvisionnement

[dcsc.lenovo.com](http://dcsc.lenovo.com)



conçu autour des processeurs  
Intel® Xeon® Scalable

**Lenovo**

# Devenez partenaire aujourd'hui. Réalisez des profits demain.

En tant que partenaire de confiance, vous avez accès à une sélection de programmes de récompenses et d'offres incitatives, notamment :

**1** Le portefeuille de produits **Lenovo Top Choice** réunit les solutions les plus vendues pour datacenters – prêtes à l'emploi et sélectionnées pour les PME.

Les solutions Top Choice représentent la manière la plus simple et la plus rapide de dynamiser les ventes et réduire les coûts. Elles réunissent également des solutions d'exception pour datacenters, conçues autour des processeurs Intel® Xeon® Scalable, sélectionnées pour les PME, la fiabilité des serveurs x86 et la satisfaction des clients – à un tarif compétitif.

Lisez la suite sur [www.lenovotopchoice.com](http://www.lenovotopchoice.com)

**2** **LEAP**. Rempportez des récompenses en vendant et en vous formant. Le programme Lenovo Expert Achievers offre à votre personnel commercial et technique une vaste sélection d'avantages financiers, de formations, de ressources et d'assistance pour développer ses compétences, son chiffre d'affaires et son activité.

Lisez la suite sur [www.lenovoleap.com](http://www.lenovoleap.com)

**3** **Démonstration, Développement et Évaluation**. Le programme DDE de Lenovo offre plusieurs approches permettant d'améliorer vos initiatives de vente et de marketing au travers de démonstrations pratiques destinées aux clients et bien d'autres choses. Réalisez des économies sur les serveurs et produits de stockage les plus récents, avec une remise minimale de 50 % sur les serveurs et systèmes de stockage ThinkSystem ou les solutions ThinkAgile et les options associées. Revendez après 6 mois pour dynamiser vos ventes et réduire les coûts totaux.

Pour en savoir plus, [cliquez ici](#) Contact : [partner@lenovo.com](mailto:partner@lenovo.com)

**4** **Asset Recovery Services**. Aidez vos clients à réduire leurs déchets électroniques, simplifier le renouvellement de leurs actifs et récupérer de la valeur. ARS est une solution de remises écologique certifiée dédiée à l'élimination du matériel et des données, indépendamment des fournisseurs. Générez de nouvelles opportunités de revenus en fournissant à vos clients les services Lenovo ARS.

Pour en savoir plus, [cliquez ici](#)



conçu autour des processeurs  
Intel® Xeon® Scalable

24/7

Accès GRATUIT  
aux opportunités  
de formation  
à la vente

## Améliorez vos compétences de vente

### Plateforme Partner Learning

Devenez un expert des nouveaux services et solutions avec notre plateforme de formation gratuite Lenovo Partner Learning. Vous y trouverez tous les outils de formation et d'aide à la vente indispensables pour améliorer votre connaissance des produits et dynamiser vos ventes. Accessible 24/7, la plateforme vous permet de vous former partout, à tout moment.

- Formation en salle de classe
- Cours en ligne avec instructeur
- Apprentissage en libre-service
- Des badges et certifications numériques pour démontrer votre expertise et développer la confiance

Pour plus d'informations sur les nouvelles promotions et les avantages d'un partenariat avec Lenovo Infrastructure Solutions Group, [cliquez ici](#).

\*\*<https://www.lenovo.com/us/en/resources/data-center-solutions/analyst-reports/itic-global-server-hardware-server-os-reliability-2021-2022-winter-update/>

\*\*<https://www.gartner.com/en/newsroom/press-releases/2022-05-26-gartner-announces-rankings-of-the-2022-global-supply-chain-top-25>

Marques commerciales : Lenovo, le logo Lenovo, System x, ThinkServer, ThinkSystem, ThinkAgile sont des marques commerciales ou des marques déposées de Lenovo. D'autres produits et noms de services de l'entreprise peuvent être des marques commerciales ou des marques de service de tiers. La promotion peut ne pas être disponible dans tous les pays. Veuillez contacter votre revendeur local ou votre représentant commercial Lenovo pour plus d'informations.

Ultrabook, Celeron, Celeron Inside, Core Inside, Intel, Intel Logo, Intel Atom, Intel Atom Inside, Intel Core, Intel Inside, Intel Inside Logo, Intel vPro, Itanium, Itanium Inside, Pentium, Pentium Inside, vPro Inside, Xeon, Xeon Phi, Xeon Inside et Intel Optane sont des marques commerciales d'Intel Corporation ou de ses filiales aux États-Unis et/ou dans d'autres pays.

© 2022 Lenovo. Tous droits réservés.

Lenovo